Вакансия: менеджер по продажам

Обязанности

* Поиск и привлечение новых клиентов
* Выявление конкурентных преимуществ
* Разработка и согласование коммерческих предложений
* Исходящие звонки, консультирование. Совершение "тёплых" звонков по базе, переданной после обработки колл-центром Проведение переговоров с потенциальными клиентами, заключение договоров
* Выполнение плановых показателей

Требования

* Желание продавать
* Развитые коммуникативные навыки

Условия

* Оформление в соответствии с ТК РФ
* Корпоративная мобильная связь
* Пятидневная рабочая неделя, 9.00-18.00
* Первые 6 мес - оклад 0, премия - % от оборота.